

# EL EFECTO JULIO CESAR

Una invitación a transformar el mundo a  
través de la Distribución Directa en Red.

Moisés David Hernández

MBA

Distribuidor Directo Profesional

Primera Edición

**©2015 El Efecto Julio César, Moisés David Hernández**

Todos los derechos reservados, incluyendo el derecho de reproducir este libro o porciones del mismo en cualquier forma.

Para más información:

ISP Integral S.A.S.

Carrera 8 16-51 Of. 309

Bogotá, Colombia

Teléfono: +57 314 637 9207

e-mail [moisesh@isp.com.co](mailto:moisesh@isp.com.co)

ISBN: 978-958-46-7203-2 Edición Digital

ISBN: 978-958-46-7275-9 Edición Impresa

## TABLA DE CONTENIDO

DEDICATORIA .....	9
AGRADECIMIENTOS .....	10
PRÓLOGO .....	11
INTRODUCCIÓN .....	14
PRIMERA PARTE .....	25
UNA HERRAMIENTA DE MERCADEO .....	25
INTRODUCCIÓN A LA PRIMERA PARTE .....	26
CAPÍTULO 1 .....	27
UNA NUEVA REVOLUCIÓN .....	27
CAPÍTULO 2 .....	48
BUSCANDO LA RIQUEZA .....	48
CAPÍTULO 3 .....	68
EL NUEVO MUNDO .....	68
SEGUNDA PARTE .....	83
EL ÉXITO BASADO EN LA ESTRATEGIA DEL D <sup>3</sup> .....	83
INTRODUCCIÓN A LA SEGUNDA PARTE .....	84
CAPÍTULO 4 .....	86
DECISIÓN .....	86
CAPÍTULO 5 .....	113
DETERMINACIÓN .....	113
CAPÍTULO 6 .....	122
DISCIPLINA .....	122
TERCERA PARTE .....	139
ABRAZANDO LA LIBERTAD FINANCIERA .....	139
INTRODUCCIÓN A LA TERCERA PARTE .....	140
CAPÍTULO 7 .....	142
DINÁMICA .....	142
CAPÍTULO 8 .....	156
YO SOY .....	156
CAPÍTULO 9 .....	173
CONCLUSIONES .....	173

*Para Sebas, Johan y Sammy, mis diamantes.*

## DEDICATORIA

Este libro es una invitación a transformar el mundo a través de la Distribución Directa en Red. Por eso, lo dedico a los cien millones de Distribuidores Directos del mundo y en particular, a los más de dos millones de colombianos que han decidido tomar el verdadero control de sus vidas, cambiando el curso de su historia para siempre.

Lo dedico con amor a las miles de valientes mujeres que abrieron la trocha a machete, haciendo el sacrificio doble de ser amas de casa y emprendedoras mientras el mundo pensaba quizá que estaban locas, desocupadas o desesperadas.

Lo dedico con entusiasmo a todos los soñadores del mundo, a los que creen con la certeza de la locura, que podemos entre todos construir un mundo mejor. Lo dedico a los niños, a su mirada de esperanza y a su ingenua dulzura que hace que todo valga la pena, que tenga sentido.

Lo dedico con pasión a los que casi pierden la fe, a los que casi abandonan, a los que casi se mueren de miedo, a los que casi lo dejan todo tirado a la mitad del camino, pero que no lo hicieron y en cambio, llegaron a la cima, conquistaron las cumbres y dejaron las cuerdas tendidas para que los siguiéramos miles, millones. Lo dedico a ti, que tomaste la decisión de leerlo por curiosidad o por fe. Pero más que a nadie en el mundo, lo dedico a quienes son todo mi mundo, Sebas, Johan y Sammy, los motores de mi vida, mis diamantes.

## **AGRADECIMIENTOS**

Quiero brindar un agradecimiento muy especial a todos quienes me han acompañado en este viaje épico de conocimiento y comprensión de la Distribución Directa en Red. Mencionarlos a todos sería interminable pero quiero destacar entre ellos a Martha Silva, Daniel Aguirre, Feyve Giraldo, Héctor Fabio Pineda, José López, Andrés Cicery, Marcos Caicedo y Jhon Roa.

Infinitas gracias a mis socias en ISP SAS Omaira Rodríguez y Luisa Prato por la comprensión y el continuo y valioso apoyo.

Una mención de agradecimiento muy pero muy especial merece el profesor Francisco Gaviria, cuyo invaluable aporte enriqueció la obra de manera increíble. Mil gracias profe.

Gracias a Santiago Marín y Graphic Styles Design Studio por el diseño de la portada y diagramación.

Gracias a mi equipo de trabajo sin cuya confianza, determinación y disciplina, nada sería posible. Por supuesto, gracias a mi familia por todo su amor que se transforma en mi energía vital.

Gracias a los que deciden transformar al mundo todos los días, sólo empuñando el arma de una voluntad férrea y una determinación a toda prueba.

## PRÓLOGO

¿El efecto Julio Cesar? no lo entendía. Sólo cuando me transporté a esa época antigua pude sentir la gran frustración de aquel gobernante al mirarse al espejo y no verse como un hombre cuyos sueños fuesen cumplidos.

La historia de Cayo Julio Cesar, sin lugar a dudas se asemeja a la realidad de millones de seres humanos a quienes su diario vivir los tiene inmersos en una rutina en la que el alcanzar sus sueños ya no es una prioridad o en la que en el enmarañado día a día sienten el gran deseo de escapar y obtener la libertad.

Sin embargo, cuando me detengo a observar la realidad de nuestro entorno, puedo decir que vivimos una época de satisfacción instantánea; si queremos escuchar alguna canción o leer un libro, podemos descargarlo en cuestión de minutos. Si tenemos hambre, pedimos comida y nos llega a la puerta y así muchas cosas más. desafortunadamente, esperamos ese tipo de velocidad cuando de cumplir los sueños se trata y para muchos, un sueño es lograr la Libertad Financiera.

Si, libertad... Hacer lo que más te gusta, compartir con los seres que más amas y cuando el tiempo y el dinero dejan de ser un obstáculo. Lo curioso, es que muchas personas deambulan sin rumbo fijo, a pesar de haber estudiado, de obtener muchos títulos o en algunos casos, sin ningún título,

Moisés David Hernández

muy pocas con gran determinación; pero todas intentan resolver la incógnita de si podrán alcanzar sus sueños...

Hasta hace un momento te podrías preguntar ¿Dónde vamos a parar? Tengo tantos años y no he cumplido muchos sueños ¿Si los lograré? Quiero decirte que a partir de este momento será fascinante recorrer con toda atención, cada párrafo de este maravilloso libro.

Desde mi experiencia como Distribuidora Directa Profesional, me animo a decir que nos hacía falta este contenido tan claro, que pusiera en contexto al ser humano frente a una nueva economía, una nueva profesión o mejor, una "Nueva Revolución", el *Network Marketing* o Distribución Directa en Red.

La misma que me devolvió la oportunidad de compartir más tiempo con mis hijos, con mi familia y de ganar mucho dinero. Gracias a ella hoy somos cientos de miles los que vivimos una experiencia de libertad financiera.

Después de conocer a tan maravilloso ser como lo es mi amigo y compañero de profesión, Moisés David Hernández, he descubierto su grandeza desde el ser y su gran interés por ayudar a aquellos, que como él se han mirado en un espejo y de manera desilusionada, sólo han podido ver la realidad, la triste realidad: Que los años le han pasado y no son hombres de sueños cumplidos.

Admiro en Moisés, su disciplina, su capacidad, sus conocimientos y su gran profesionalismo, pero con todo ello, al leer el contenido de este magnífico libro, se empañan sus logros anteriores.



¡La razón es simple! Tuvo la capacidad de ilustrarnos a través de un marco histórico, las diferentes etapas de las revoluciones que dejaron huellas imborrables en la humanidad, y así mismo, nos ubica en un contexto que muestra claramente una forma de cumplir esos sueños.

Por lo anterior, conocerás que el secreto para lograr todo aquello que has soñado va directamente ligado al SER, donde a través de esta industria o mejor, de esta Nueva Revolución, el *Network Marketing*, lograrás impactar tantas vidas como sea el propósito de tu vida.

En razón a lo anterior, puedes estar segur@ de que el estudiar cada capítulo te hará entender lo simple que es y lo necesario que se convierte usar esta nueva herramienta para alcanzar tus sueños.

Así que, sigamos adelante y no nos detengamos. ¡Es hora de explorar la nueva revolución, la nueva profesión, el Network Marketing!

Moisés, te aprecio y valoro tu por qué, tu sencillez al expresar tan magno conocimiento que sin lugar a dudas impactará miles de vidas y con ello ayudarás a tantas personas con una mirada de esperanza y a quienes se les va a dejar como legado, la construcción de un mundo mejor.

**Martha Silva**

Distribuidora Directa Profesional

## INTRODUCCIÓN

Cuenta la historia, y la leyenda, quizá más la leyenda que la historia, que hacia el año 50 antes de Cristo, una mañana de otoño, mientras en los patios exteriores las hojas caían de los altos árboles como danzando al viento frío proveniente del norte y que parecía más bien venir de todas partes; en los aposentos privados del triunviro y gobernador de las Galias, a los 43 años, Cayo Julio César se miró al espejo.

Su mirada fría, tan fría como aquel viento del norte que multi-direccional, se posó fija en su reflejo. Un descubrimiento lo heló estupefacto. El reflejo de su figura en el espejo y el espejo mismo, se habían transformado en una indescifrable máquina del tiempo.

Una máquina que lo transportó en cuestión de segundos por la historia de las glorias de sus antepasados, que a su edad, ya se habían convertido en leyendas dignas de grabarse en la memoria colectiva de toda Roma. Sin embargo, a los 43 años, el hombrecillo pálido y calvo que miraba en el espejo distaba de la gloria de la aristocracia romana y de su familia patricia. En ese momento, sin duda, supo que aquel reflejo no era él, o al menos, no era el que sus sueños hubiesen querido que fuera. Esa mañana gris, en el espejo, Julio César no vio reflejado al hombre de sus sueños.

Ese descubrimiento cambió su vida para siempre y forjó el destino de un imperio: En ese instante congelado en el tiempo, mientras la caravana de hojas secas formaba una

alfombra variopinta usada por la naturaleza para enseñarnos la fragilidad de la vida misma, Cayo Julio César decidió tomar el control de su vida y tomó la determinación de entregar hasta el último aliento por hacer sus sueños realidad.

¿Te ha ocurrido alguna vez que parado frente al espejo ves tu reflejo pero no ves a la persona en que has querido convertirte? ¿Te ha ocurrido que en lugar de ver a una persona exitosa, de sueños cumplidos ves a un esclavo de los horarios de trabajo, una marioneta de los acontecimientos, un juguete del azar y del destino sin tiempo ni dinero ni energía para hacer lo que realmente quieres? ¿Te ha ocurrido que en el fondo de tu corazón te decepciona la imagen en el espejo? ¿Se te ha pasado por la mente un sentimiento similar al estar ahí, una mañana cualquiera, de pie frente al espejo?

A mí sí.

En Bogotá no hay otoños. Todo el año parece una eterna primavera nórdica excepto por la luz. Siempre amanece a las 6 a.m., de tal manera que ese lunes, cuando el despertador sonó a las 4:45 todavía era de noche. Abrí un ojo a la vez no por pereza, sino porque mi resistencia a usar las gafas recetadas hace que al despertar, mi ojo derecho tarde más en enfocar que el izquierdo.

Me dirigí de inmediato a abrir la llave del agua caliente de la ducha. Siempre la abro antes de entrar como un ritual necesario ya que el calentador tarda un tiempo en funcionar, parecido un poco a mi ojo derecho. Máquina de afeitarse en mano, me detuve frente al espejo a esperar al agua caliente

mientras rasuraba mi escasa barba. Fue en ese momento cuando ocurrió.

Mi espejo se convirtió en una inexplicable máquina del tiempo llevándome en un viaje cuántico desde mi feliz infancia pasando por mi activa adolescencia hasta los días de universitario emprendedor. Todo para descubrir que mi espejo no mostraba a un hombre de sueños cumplidos. El tipo en el espejo era todo lo contrario a lo que siempre soñé.

El reflejo era el de un burócrata anquilosado en su zona de *comfort*, demasiado acostumbrado a los horarios y comodidades de la oficina, que había dejado de lado los sueños de trascender y dejar huella a través de construir una historia de servicio, impactando la vida de miles, que había sido desde siempre la motivación de participar en actividades sociales, cívicas y políticas desde los 13 años.

La máquina del tiempo terminó mi viaje con un abrupto golpe de realidad: La fría madrugada bogotana del lunes 22 de septiembre de 2014 en que me mire al espejo, no me vi a mí, vi a una parodia de mí mismo. No vi mis metas y sueños cumplidos, ni vi al hombre que quiero llegar a ser y que tengo la convicción que llegaré a ser. Por esa razón, la madrugada del día de mi cumpleaños número 43, me impactó profundamente el efecto Julio César y como él, esa mañana tomé la decisión de asumir el absoluto control de mi vida y me determiné a entregar hasta mi último aliento por hacer mis sueños realidad para transformarme en todo lo que quiero y puedo ser.

Yo he sido muy afortunado. Nací en el seno de una maravillosa familia barranquillera de padres amorosos que lo han dado todo por mí. Estudié la carrera que yo escogí en una prestigiosa universidad de la ciudad. Tuve el privilegio de continuar mi especialización y maestría en el hermoso reino de Holanda, donde terminé viviendo 5 años y desde donde conocí cada rincón del viejo continente.

Cada uno de los cargos que he ejercido han sido de alto nivel directivo en prestigiosas empresas públicas y privadas. Mi vocación y sueños de servicio me llevaron a acercarme mucho más al sector público. Por casi 20 años he servido como asesor de despacho de alcaldes y gobernadores, fui director regional de la aeronáutica civil de Colombia para toda la región Sur-occidental, secretario general de la mayor entidad prestadora de salud pública, CAPRECOM; asesor de la presidencia del Senado de la República y jefe comercial y de mercadeo del Fondo Nacional del Ahorro, la más importante entidad financiera del estado.

Justamente ese cargo desempeñaba la mañana que tomé la decisión de salir a luchar por mis sueños. Esa misma tarde presenté mi renuncia.

El otoño del 50 A.C. fue frío como pocos, pero Julio César tenía prisa. Esa misma tarde, luego de su experiencia con el espacio-tiempo y tras su firme determinación de lograr la realización de todos sus sueños o morir en el intento, convocó a los jefes de las legiones a su cargo; su equipo de confianza con el que había logrado sonadas victorias militares para Roma. Les hablo con la pasión de quien tiene un propósito, un por qué; les transfirió su visión, los

convenció de su empresa y comenzaron entonces a planear cómo apoderarse del imperio, ¡De todo el imperio! Ese era el sueño de César: Gobernar el imperio y que su nombre fuera recordado por mil años ¡Ya van 2065!

Luego de renunciar y entregar el cargo, finalmente, a mediados de octubre, tenía totalmente claro que debía dedicar mis esfuerzos a un emprendimiento. Debía acometer un proyecto productivo que me permitiera ingresos altos y sostenidos y que me otorgara flexibilidad de tiempo para poder colocar mi experiencia y conocimientos al servicio de causas sociales y poder ayudar a muchos a decidir tomar también el control de sus vidas.

Constituimos entonces en compañía de entrañables amigos, la empresa de asesorías y consultorías jurídicas, administrativas y empresariales ISP SAS, definiendo tres ejes de resultado; las asesorías y consultorías, el centro de formación y el e-commerce o comercio online. Sin embargo, una idea persistía en darme vueltas en la cabeza.

El fin de constituir un centro de formación era ayudar a transmitir y difundir la idea de que emprender es mucho mejor que emplearse, para lo cual, debíamos enfocarnos en lo que se conoce como educación para el emprendimiento.

En la búsqueda de los programas académicos óptimos, decidí escuchar una voz que desde adentro me gritaba la idea que daba vueltas y vueltas en mi cabeza. ¿Por qué no estudiar el mundo de la Distribución Directa en Red para analizar sus posibilidades de emprendimiento y generación de riqueza? A

mis socios les encantó la idea y comenzamos de inmediato una investigación exhaustiva y detallada.

Como nuestra empresa estaba naciendo, se hacía necesario darla a conocer. Para ello, decidí aceptar la invitación del partido político al que he pertenecido, de participar como coordinador en una gira nacional para conformar los directorios locales. Era una oportunidad de oro para recorrer el 100 % del país y de paso, el llegar a todos los rincones del territorio nacional me permitiría reencontrarme con muchos viejos amigos así como hacer muchos nuevos a los que podría dejarle la tarjeta de presentación de mi reciente emprendimiento, lo cual hice. Pero más que nada, el recorrer todas las regiones del país renovó mi voluntad y determinación de ayudar a muchas personas a tener una vida digna, feliz y próspera.

Continuamos entonces nuestra investigación de manera muy seria para encontrar la mejor forma de generar esas posibilidades y debo confesar que no fue muy difícil llegar a la conclusión de que la Distribución Directa en Red o mercadeo en red, es de lejos la mejor herramienta posible de emprendimiento que le permite a personas del común, con una muy baja inversión y posibilidades infinitas, lograr sus metas de éxito económico y crecimiento personal.

Fue tan impactante lo que descubrí, que decidí, por supuesto, comenzar a utilizar esta herramienta aplicada de forma creciente en el mundo y me uní a una compañía que promueve y desarrolla la herramienta de la Distribución Directa en Red para explorar por mí mismo su potencial ilimitado. Hoy estoy viviendo el proceso de transformarme

en un Distribuidor Directo cada vez más profesional. No abandoné la empresa con mis amigos, pero al ser una empresa de consultorías me permite la flexibilidad suficiente como para utilizar la Distribución Directa en Red como un plan A, tratando de profesionalizarme cada vez más.

Este libro trata no solo de mostrar el enorme potencial de la Distribución Directa en Red para generar prosperidad, calidad de vida, riqueza y crecimiento personal, sino de cómo trazar una hoja de ruta óptima que garantice el éxito al aplicar profesionalmente esta herramienta.

La Distribución Directa en Red es una herramienta única, que se adapta con mucha eficiencia a la distribución de muchos productos y servicios, asegurando excelentes resultados tanto económicos como en masificación del consumo de los productos o servicios que son objeto de su aplicación.

El ejercicio sistemático y responsable de la Distribución Directa en Red, más allá de un oficio, se ha constituido en una profesión que es ejercida con seriedad y compromiso por millones de personas en todo el mundo, gozando en el mismo ámbito de un altísimo reconocimiento.

La profesión de Distribuidor Directo debe ser asumida como tal y del mismo modo en que se hace con cualquier otra profesión liberal, se debe estudiar formal y concienzudamente en un entorno de educación superior a fin de adquirir las destrezas y competencias necesarias que acrediten su reconocimiento académico avalando los resultados de su ejercicio. Alcanzar el éxito en el desarrollo



de una red de distribución directa, ya ha probado que conduce a la vía de la libertad financiera.

Este libro es una invitación, con humildad, para que se convierta en una lectura inspiradora, de guía, consulta y estudio para todo el que tenga la intención de convertirse en un profesional de la Distribución Directa en Red, un Distribuidor Directo.

Lo he titulado “El Efecto Julio Cesar” porque la milicia, la estrategia militar, siempre han sido un importante referente de estudios para el mundo empresarial. Estudiaremos entonces el mejor comportamiento estratégico de las exitosas legiones romanas para aplicarlo a esta revolución del mercadeo de productos y servicios que es la Distribución Directa en Red y qué mejor que hacerlo a través de la visión de uno de los generales romanos más icónicos de la historia.

Con el subtítulo del libro “Una invitación a transformar el mundo a través de la Distribución Directa en Red”, hago referencia a que este libro es tan solo eso, una invitación. Una invitación a que te decidas a descubrir en la Distribución Directa en Red una herramienta para transformar el mundo, comenzando por la transformación de tu propio mundo. Es también una invitación a servir, a compartir y más que nada, es una invitación a soñar y tomar acción, con la certeza de que con ella todos los sueños se pueden hacer realidad.

Julio César tenía prisa en realizar sus sueños, quería ser emperador antes de los 45 años. Por eso organizó su ejército de inmediato. Para asegurar el control de la gran provincia

de las Galias (Francia, Holanda, Luxemburgo, parte de Bélgica y de Alemania) conquistada por él mismo, dejó en la retaguardia al principal ejército y decidió marchar a enfrentar a toda Roma sólo con la “*Legio XIII Gemina*”, la legión XIII, sus hombres más fieles y mejor entrenados, dispuestos a dar la vida por su general, inclusive en una guerra contra la mismísima Roma. Las actitudes, comportamientos y estrategias del general y sus legionarios desde este punto hasta la conquista de toda Roma será el objeto de nuestro estudio y análisis comparativo.

En la primera parte del libro denominada “Una herramienta de Mercadeo, la Distribución Directa en Red” que la conforman los tres primeros capítulos:

- Una nueva revolución
- Buscando la riqueza
- El nuevo mundo

Analizaremos la importancia geoestratégica y socioeconómica de la herramienta de la Distribución Directa en Red y la importancia de su crecimiento y fortalecimiento para el desarrollo económico la equidad y la redistribución de la riqueza de las naciones.

En la segunda parte “El éxito basado en la Estrategia D<sup>3</sup>” que la conforman los capítulos:

- Decisión
- Determinación
- Disciplina

Estudiaremos y definiremos una hoja de ruta para alcanzar el éxito en la Distribución Directa en Red basados en esas tres destrezas claves que debemos dominar con maestría en nuestro empeño por convertirnos en genuinos Distribuidores Directos Profesionales.

En la tercera parte final del libro “Abrazando la Libertad Financiera” compuesta por los capítulos:

- Dinámica
- Yo soy
- Conclusiones

Analizaremos las cualidades, habilidades y competencias más avanzadas que se deben desarrollar y dominar para lograr abrazar la anhelada libertad financiera así como unas conclusiones finales a manera de resumen de todo el estudio.

Espero que este corto texto sea una contribución a la comprensión de la creciente dinámica de la Distribución Directa en Red y sus enormes posibilidades económicas y sociales, ayudando a muchos a tomar o reafirmar su decisión de ser actores en la aplicación y desarrollo de esta herramienta que está transformando al mundo.

Adicionalmente, si ya eres un Distribuidor Directo independiente de alguna de las compañías que están aplicando la herramienta de la Distribución Directa en Red y te consideras un Distribuidor Directo Profesional, espero que ayude a ampliar tu visión y reafirmar tu compromiso contigo mismo y con las redes que construyes, para que con decisión, determinación y disciplina seas paso a paso más profesional

Moisés David Hernández

y ayudes a muchos en su propio proceso de crecimiento persona y económico.

Finalmente, este libro es también una invitación a líderes de diferentes industrias y empresas a considerar el empleo de esta herramienta exitosa, la Distribución Directa en Red en sus propias dinámicas empresariales para comercializar sus diferentes productos o servicios, generando, prosperidad, calidad de vida y un mejor y más equitativo reparto de la riqueza en el mundo.

Mil gracias por aceptar mi invitación a leerlo. Lo hago con la esperanza de que tras hacerlo, aceptes mi invitación a transformar el mundo, transformando primero tu propio mundo en una historia de acción y sueños cumplidos.

Con cariño,

Moisés.