RETO EMPRENDE

40 Tips para nuevos emprendedores

Tavo Velásquez

NO PERMITAS QUE TU NEGOCIO SE QUEDE EN IDEA...

Gustavo "Tavo" Velásquez
Coach, Escritor y Conferencista

Información de contacto para conferencias, talleres y prácticas de coaching:

E-mail: tavovelasquezcoach@gmail.com
Twitter: https://twitter.com/soytavovelas
Web: http://mentordevida.com/
Facebook: https://www.facebook.com/mentortavo/
WhatsApp: +57 321 3719786

LA IDEA, EL NEGOCIO, LA HISTORIA

Hace unos quince años que creé mi primera idea de negocio sin saber que eso era un negocio, fue vender comida y comercializar servicios en donde estudiaba, debo decirles que estuve un año interno para experimentar lo que era esa faceta, se los confieso, un año fue suficiente, pero esa, es otra historia, lo que si les contaré fue como ahorré para invitar a mi novia cada ocho días y ahorrar para comprarme cosas e ir a buenos restaurantes a comer cada fin de semana… Y así todo comenzó…

Sobre la llegada del siglo XXI en donde el walkman estaba de moda, más si era digital, donde el internet comenzaba a tomar fuerza, los celulares comenzaban a ser más atractivos y yo estaba estudiando, pues en el ambiente donde estaba en ese momento conocí la frase "crea la oportunidad", pues bien, fue así como comencé a ver que mi walkman podía alquilarlo y la comida comercializarla hasta llegar a monopolizarla.

En este libro te daré cuarenta puntos que comencé a seguir desde este entonces, cada año con cada nueva experiencia aprendí tanto en la academia como en la experiencia, he pasado por varias situaciones, pero no encontrarás tragedias, todo lo contrario es lo aprendido por ellas, riesgo en apuestas deportivas, casinos, ventas puerta a puerta, entrada a la era de las redes sociales, movimientos, omisiones, entre muchas más cosas es lo que encontrarás si quieres iniciar una idea de

negocio o quieres saltar al siguiente nivel, en los dos puntos es un emprender y quiero aclarar algo, TAMBIÉN PUEDES EMPRENDER EN UNA EMPRESA, así que aplica también para ti.

Algo que quiero hacer como lo realizo con los libros de este estilo, es acompañarte en el proceso, así que si así lo quieres los datos los tienes en este mismo libro, contáctame, déjame saber qué tanto te han servido cada consejo que te doy y si tienes alguna inquietud contáctame, seguramente te apoyaré y sabremos cómo tener una solución a tu inquietud.

Ahora bien, si en realidad decidiste leer este libro es porque tienes pensado comenzar una idea de negocio que tienes así que…

¡TE RETO A EMPRENDER!

1 NO CONSTRUYAS PARA GANAR DINERO

Pensamos normalmente que debemos construir algo para conseguir dinero haciendo de este el fin de todo, el objetivo principal, pero al tenerlo no se sabe qué hacer con él y es por ello que se cae de nuevo en la quiebra, nunca se tuvo claro si se ahorraba, se reinvertía, se invertía en otra industria o sencillamente lo disfrutábamos haciendo que nos causara placer.

Las metas son importantes para ello, tener claro qué voy a hacer con mil dólares cuando lleguen es fundamental, es por esto que el dinero no debe ser el objetivo sino el camino para conseguirlo, hay que tener claro que todo requiere de un proceso irrefutable e irrompible para conseguir nuestras metas, más aún cuando el dinero se requiere para conseguirlas, no estoy hablando de millones, pueden ser diez dólares para comprar un excelente almuerzo o millones para invertir en bienes raíces o grandes industrias, pero se debe tener claro que ese sólo es el camino, un medio para conseguirlo, en la primera empresa que creé

fue esto lo que me ocurrió, no tener claro que haría con el dinero al llegar, me fue muy bien, tan bien que supe quebrarla con facilidad porque nunca tuve claro en que tener dinero no era sólo llenar cuentas bancarias al final sigue siendo papel y tu cerebro debe tener claro esto, para que no se obsesione en conseguir dinero sino en construir tus metas y objetivos.

2 DESENFOCARSE ES MUY FÁCIL

Algo que me ocurrió con facilidad fue salirme del camino, las causas fueron sencillas, frustración al no conseguir resultados pronto, pereza, aburrimiento, no tener una motivación suficientemente fuerte, esta última la considero fundamental.

Durante los últimos siete años me he dedicado a entrenar equipos de alto rendimiento y jamás me he considerado un motivador, aunque