

Título:

Los grandes secretos para ser próspero y salir de la pobreza

Autor:

Luis Arturo Acevedo Acevedo

Los grandes secretos para ser próspero y salir de la pobreza



Dedico esta obra a mi mujer Eliana, quien me apoyó en todo momento, a mis padres quienes siempre me apoyaron y quienes se sacrificaron para darme una educación, a mis hermanos por todo lo que hemos vivido y luchado, a mis maestros, quienes se empeñaron en lograr que entraran sus enseñanzas en mi cabeza, a mis amigos, quienes siempre me alentaron a la realización de este proyecto, , y en general a todos los que de alguna manera me ayudaron a lo largo de estos años, para que yo pudiera concretar esta obra, a quienes me proporcionaron lo necesario para realizar los estudios concernientes a este trabajo que hoy concreto, a todos ellos les dedico este libro.

Sé que estas palabras no son suficientes para expresar mi agradecimiento, pero espero que con ellas, se den a entender mis sentimientos de aprecio y cariño a todos ellos.

INDICE

1. INTRODUCCION.....
.....3

2. PENSAR EN EL
DINERO.....
.....5

3. EL CAMINO HACIA LA
PROSPERIDAD.....
.....10

4. INCREMENTAR LA
RIQUEZA.....
.....19

5. CONSERVAR LA	
RIQUEZA.....	
.....	24

6. COMPARTIR LA	
RIQUEZA.....	
.....	29

INTRODUCCION

Lo primero que se nos viene a la cabeza es: pues porque los pobres no tienen dinero y los ricos si tienen dinero; pero lo que hace la diferencia entre uno y otro no es el dinero; la mayor diferencia entre una persona rica y una persona pobre está sus pensamientos y actitudes.

La forma de pensar y de ver las cosas es lo que crea la brecha entre ricos y pobres. Quien piensa como rico tiene la riqueza asegurada y quien piensa como pobre tiene la pobreza asegurada y por ende el fracaso.

Estoy segura que mucho de nosotros nos hemos preguntado:

¿Por qué hay personas que alcanzan la riqueza rápida y legalmente, y porque otras no pueden salir de la pobreza, independientemente de las oportunidades que se les presenten?

¿Por qué hay hombres y mujeres que no pueden llegar con un peso al pago de la siguiente quincena, mientras algunos forjan riquezas que duran varias generaciones?

Esto no se debe a ningún tipo de ritual o secreto que solamente conocen unos cuantos. La respuesta está en "la forma de pensar". Los ricos

tienen mentalidad de rico. Los pobres siempre están pensando en la fórmula para evitar entrar en bancarrota, mientras que los ricos piensan ¿Cómo hago para hacer de este negocio rentable y exitoso ganando el máximo posible?

Los ricos tienen muy clara su estrategia, lo importante es confiar en que se tiene el derecho a triunfar, tanto o más que los demás.

Otra de las diferencias es que la gente rica enfoca toda su atención, sus pensamientos, sus emociones y SU HABLAR en nuevas ideas, proyectos, negocios e inversiones. Contrariamente, la gente pobre piensa todo el tiempo en la vida de otros, criticando negativamente, generando chisme y rumores.

El rico piensa en qué hábitos de los demás se pueden aprender para triunfar, y el pobre sólo admira a otros sin llevar a cabo ninguna acción para hacer lo que los ricos hacen. O muchas veces simplemente envidian a las personas exitosas y con dinero.

Lo importante es comprender que el ser rico o pobre es un aprendizaje, no una condición de nacimiento. Recordar que es posible adoptar una mentalidad millonaria y una de las formas es leyendo libros de finanzas, hablando con gente

financieramente exitosa, y asistiendo a seminarios y conferencias.

Es importante buscar en el trabajo o en el colegio nuevas formas de aprender y adquirir las habilidades necesarias para emprender un negocio propio y ser financieramente independiente para tener bienestar financiero. Cuando nos enfrentemos a una oportunidad, impulsar nuestra mente para que genere nuevas opciones de triunfo, en lugar de descartarla pensando que no estamos listos para aprovecharla.

Todos quisiéramos tener dinero y vivir en la abundancia. Estamos fascinados por los que lo ya lo lograron. Nos gustaría saber cómo lo hicieron y cómo podríamos conseguirlo nosotros.

La única verdad es que la diferencia entre los ricos y los que no lo son es que los primeros comprenden y hacen las cosas que los demás no hacemos ni comprendemos. Los ricos siguen unas reglas de comportamiento que los han ayudado a alcanzar la fortuna y estas reglas son lo que los separan de todos los demás.

se ha esforzado por codificar ese comportamiento para que lo podamos imitar y llegar a mejorar

nuestra posición financiera. En concreto, nos cuentan lo siguiente: lo que hacen las personas para ganar dinero; cómo siguen ganándolo, en una suerte de círculo virtuoso; cómo lo mantienen una vez obtenido; cómo lo gastan; cómo lo invierten; cómo lo disfrutan; y cómo lo donan de forma altruista (afortunados ellos).



PENSAR EN EL DINERO



AHORRO E INVERSIÓN

Entrene su cerebro para que sea inteligente con el dinero

Así como una persona puede mejorar en habilidades mentales para hacer cálculos rápidos o para ser más creativo, también existe una forma en la que usted puede hacer que su cerebro le ayude a ahorrar dinero.

Entrene su cerebro para que sea inteligente con el dinero
Entrene su cerebro para que sea inteligente con el dinero

Aunque ayuda bastante tener una formación en economía, administración, finanzas o cualquier otra área en la que se entienda mejor el funcionamiento del dinero; a veces no es suficiente para desarrollar buenos hábitos financieros.

Esto, porque la mayoría de veces los deseos no coinciden con los objetivos o metas que se tienen a la hora de tomar decisiones sobre gastos: por ejemplo, si usted llega a ver un descuento en alguna prenda de vestir que le llamó bastante la atención, por lo general, va a tender a comprarla sin pensar mucho, por dos razones: una, está en “promoción” y dos, le gustó.

Es de esta forma cómo muchas veces, a pesar de que una persona se apegue a un presupuesto o tenga claro cuándo algo es necesidad o “gusto”, a veces se deje simplemente llevar por esos impulsos que, igual, tampoco signifique que vaya a ser un error financiero fatal.

El tema es lograr ser mejor cada día al momento de tomar decisiones y poder simplemente “sí